



Aan Provinciale Staten  
Statencommissie Milieu, Mobiliteit en Economie

Datum : 10 november 2008  
Uw kenmerk : **2008MME174**  
Ons kenmerk :  
Contactpersoon : D. van Wingerden  
E-mail : Derk.van.wingerden  
@provincie-utrecht.nl  
Doorkiesnr. : 2477  
Bijlage(n) : 1 (vertrouwelijk)

**Onderwerp: Verslag Acquisitiereis naar Japan**

**Voorgestelde behandeling: ter kennisname**

Aan Provinciale Staten,

**Inleiding**

Van 3 tot en met 13 oktober 2008 heeft de provincie Utrecht een acquisitiereis naar Japan ondernomen. Enerzijds om gaming bedrijven te interesseren voor vestiging in Utrecht en anderzijds om de relatie met Japanse bedrijven die reeds gevestigd zijn in Utrecht te versterken.

De reis begon met een bezoek aan Fukuoka, de grootste stad op het eiland Kyushu. Dit onderdeel is later toegevoegd aan het programma vanwege de kansen die een goede relatie met deze regio biedt. Tevens waren wij uitgenodigd door Kyushu University. Naast deze zeer gerenommeerde universiteit bevinden er zich ook een aantal toonaangevende bedrijven op het gebied van gaming in Fukuoka.

Het programma startte met een bezoek aan de Kyushu University waarmee de Hogeschool voor de Kunsten Utrecht (HKU) reeds een samenwerkingsovereenkomst heeft gesloten. Hierna is er op bestuurlijk niveau kennis gemaakt met de Vice Gouverneur van de prefectuur Fukuoka en de burgemeester van Fukuoka. Hiermee is een goede basis gelegd om verder samen te werken met het verbond van gaming bedrijven in de regio waarin de overheid participeert.

Bij terugkeer in Tokio splitste de delegatie zich om een programma gericht op hoofdkantoren en een programma gericht op gaming gelijktijdig uit te voeren. Binnen het hoofdkantoren programma zijn er bezoeken gebracht aan bedrijven welke een vestiging in de provincie Utrecht hebben. Dit waren; Komori Corporation, Yokogawa Electric Corporation, Mitsubishi Electric Corporation en Mitutoyo. Veel bedrijven gaven aan ongerust te zijn en hinder te ondervinden van de huidige financiële crisis. Alle bedrijven waren echter nog steeds zeer tevreden met hun vestiging in de provincie Utrecht en stelden het bezoek door de provincie zeer op prijs. Het is voor Japanse bedrijven dan ook erg belangrijk om een relatie op te bouwen en in het bijzonder met overheden.

Voor het gaming programma werden er enkele bezoeken aan gaming bedrijven in Tokio gebracht en was er een deelname aan de Tokyo Game Show georganiseerd. Samen met het Netherlands Foreign Investment Agency (NFIA) in Japan hebben wij met 10 gaming bedrijven gesprekken gevoerd. De bedrijven waren zeer onder de indruk van de ontwikkelingen op het gebied van gaming in Nederland en zeer geïnteresseerd in de mogelijkheden die de Europese markt te bieden heeft. Voor enkele bedrijven wordt nu gewerkt aan de beantwoording van specifieke vragen of het opstellen van een propositie. Het betreft hier zeer uiteenlopende zaken, van vestiging tot samenwerking. Het is dan ook van belang om in contact te blijven met deze bedrijven om een goede relatie op te bouwen. Deze contacten worden zowel door de provincie Utrecht als door NFIA Japan in samenwerking bijgehouden.

In het geheel zijn tijdens deze acquisitiereis de verwachte resultaten overtroffen. Het hoofdkantoren programma heeft bestaande relaties versterkt en nieuwe relaties opgeleverd. Niet alleen het aantal gaming bedrijven dat bereikt is was groter dan verwacht maar ook de interesse van deze bedrijven in de Europese markt. Er is zelfs 1 bedrijf dat zich op korte termijn in de regio wil vestigen. Deze reis heeft een belangrijke bijdrage geleverd aan de profilering van Nederland en de provincie Utrecht als interessante vestigingsplaats en gaming regio binnen Europa.



**Financiële consequenties**

n.v.t.

**Vervolgprocedure/voortgang**

n.v.t.

**Concreet voorliggende vraag aan statencommissie / Provinciale Staten**

Het verslag van de acquisitiereis van de provincie Utrecht naar Japan in oktober 2008 voor kennisgeving aan te nemen.

Gedeputeerde Staten van Utrecht,  
De voorzitter, R.C. Robbertsen  
De secretaris, drs. H.H. Sietsma